

17 August 2022

**Position:** Account Manager

**Departments:** Operations

## Job

### Description:

#### **Account manager bij Michell Instruments Benelux B.V.**

Michell Instruments is een toonaangevend internationale leider op het gebied van vocht- en zuurstofmetingen. Met ruim 40 jaar ervaring ontwerpt en produceert Michell Instruments een breed scala aan instrumentatie en totaaloplossingen in diverse toepassingen en industrieën, waaronder persluchtindustrie, farmaceutica, olie en gas, procesindustrie en meer.

Michell Instruments is onderdeel van Proces Sensing Technologies groep (PST). PST richt zich op het leveren van precisie meetinstrumentatie voor industriële klanten wereldwijd. De groep heeft productievevestigingen in Engeland, Nederland, Zwitserland, Verenigde Staten en Canada, evenals vestigingen in Europa, Azië en Noord- en Zuid-Amerika.

#### **Wat ga je doen?**

Na een gedegen inwerkperiode word jij verantwoordelijk voor onze key-accounts in Nederland. Jij bent bij voorkeur bekend met de procesindustrie en geniet een groot vertrouwen bij klanten. Door jouw professionele netwerk, technisch inzicht en instrumentatiekennis ben je de ideale gesprekspartner en adviseur voor engineers, technische dienst, inkopers en directies. De kunst om de klantvraag helder te krijgen en een duidelijke offerte op te stellen is voor jou niet vreemd. Op natuurlijke wijze weet jij de klantenkring professioneel uit te bouwen. Met jouw grote passie voor sales kun je dit als geen ander. Jij weet de unieke dienstverlening van Michell Instruments aantrekkelijk te maken voor de klant en helpt hen bij het realiseren van aanzienlijke kostenbesparing.

Binnen deze functie werk je samen met het enthousiaste sales collega's en rapporteer je aan de Sales Manager. Je bewaakt de toonaangevende positie en goede naam van Michell Instruments waarin je veel vrijheid krijgt om je doelen te realiseren. Kortom: een zelfstandige, uitdagende functie met veel vrijheid waar je commercieel bezig bent in een markt met veel 'business' potentieel.

#### **Wat bieden wij?**

Bij ons ben je verzekerd van een uitdagende en veelzijdige functie met veel ruimte voor persoonlijke en professionele ontwikkeling. Natuurlijk ga je niet zomaar op pad. Michell Instruments zorgt goed voor haar medewerkers en dat geldt ook voor je inwerkperiode. Tijdens het begin traject van twee maanden maak je uitvoerig kennis met het productenpakket en de organisatie. Tussentijds ga je al aan de slag in een uitdagende en afwisselende buitendienstfunctie met veel verantwoordelijkheid. Daarnaast bieden wij een uitstekende beloning en secundaire arbeidsvoorwaarden.

#### **Wat breng je mee als accountmanager ?**

Je bent een ultieme relatiebouwer met een uitgebreid netwerk in de industrie. Door je kennis, je positieve houding en je communicatieve vaardigheden weet je keer op keer onze klanten te verrassen en de relatie verder te verstevigen.

- Je beschikt over hbo werk -en denkniveau;
- Je hebt ervaring met apparatuur voor gevaarlijke zones;
- Jij beschikt over ervaren inzicht in instrument- en controlesystemen;
- Je hebt een goede beheersing van de Engelse taal in woord en geschrift;
- Jij hebt meerdere jaren ervaring in een technisch-commerciële functie;
- Je hebt een flinke dosis humor, initiatief en inlevingsvermogen;
- Jij bent écht ondernemend en denkt altijd in mogelijkheden;
- Je hebt de power om zelfstandig te willen en kunnen werken;
- Je gaat 100% voor kwaliteit;

### **Enthousiast geworden?**

Word jij onze nieuwe Accountmanager? Voor meer informatie over deze vacature en andere mogelijkheden kun je contact opnemen met **Roeland Roodenrijs** via [roeland.roodenrijs@processensing.com](mailto:roeland.roodenrijs@processensing.com). Bij interesse ontvangen wij graag jouw cv en motivatie.